



SOCCATOURS

TRAVELLING TO SUCCESS

Made in
Rosenheim/Germany

WERDE TEIL UNSERER ERFOLGSGESCHICHTE



Gemeinsam erfolgreich sein – das ist der Kern jeder guten Partnerschaft.

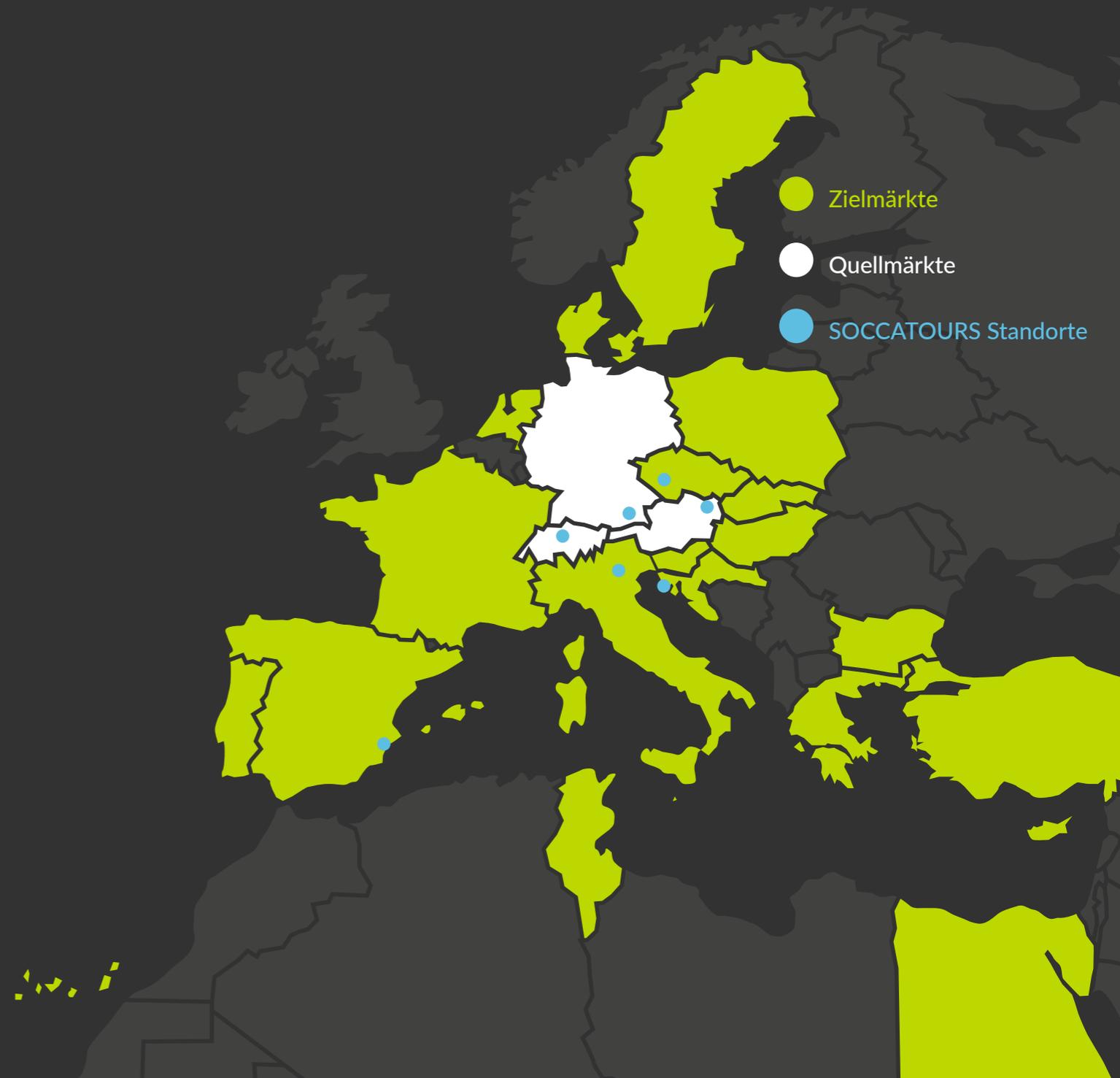
Wir sind stolz darauf, seit nunmehr 20 Jahren eine herausragende Erfolgsgeschichte zu schreiben, die auf partnerschaftlicher Zusammenarbeit, beiderseitigem Engagement und kontinuierlicher Entwicklung basiert.

Dabei haben wir immer wieder neue Trends gesetzt, Qualitätsstandards erhöht und langjährige Partnerschaften aufgebaut, deren Stabilität auf sportlichen Werten wie gegenseitigem Respekt, unerschütterlichem Vertrauen und unstillbarem Erfolgshunger beruht.

Wir laden Sie herzlich ein, Partner von SOCCATOURS zu werden und gemeinsam die Erfolgsgeschichte fortzuschreiben.

Denn zusammen können wir Großartiges erreichen!

Marcus Häusler
CEO SOCCATOURS GmbH



SOCCATOURS

Made in Rosenheim,
Germany
2003

ZAHLEN & FAKTEN

95%

Weiterempfehlungsrate

45+

Mitarbeiter

18+

Zielfmärkte

250+

Destinationen

1,000+

Sportstätten

1,800+

Trainingslager-Buchungen p.a.

1,000,000+

Übernachtungen

300,000+

Trainingslager-Reisende

9

Standorte

MEHR VERLÄSSLICHKEIT

Wir setzen auf langfristige Partnerschaften und eine vertrauensvolle Zusammenarbeit. Um dieser Verantwortung gerecht zu werden, haben wir in unseren wichtigsten Zielmärkten eigene Tochtergesellschaften gegründet.

Dies stellt sicher, dass wir mit unseren Mitarbeitern vor Ort immer nah an unseren Kunden und Partnern sind und eng zusammenarbeiten, was zu einer hohen Kunden- und Lieferantenzufriedenheit führt: Verlässlichkeit, die man spüren kann.

Ihre Vorteile

- » Gemeinsamer Unternehmenserfolg
- » Langjährige Partnerschaft
- » Persönliche Ansprechpartner
- » Tochtergesellschaften in den wichtigsten Zielmärkten

„Als Hotel- & Familienbetrieb leben wir Zusammenhalt. Die gegenseitige Verlässlichkeit gehört zu den wichtigsten Werten in unserer Branche und in unserem Arbeitsalltag. Genau das schätzen wir besonders an unserer Kooperation mit SOCCATOURS. Alle Mitarbeiter sind gut erreichbar, ein persönliches Treffen ist immer möglich und man verliert sich nie aus den Augen.“

Familie Hipfinger
Hotel Wachau in Melk
Niederösterreich



Ihre Vorteile

- » 100% Identifikation mit dem Produkt Trainingslager
- » Authentizität dank sportart-spezifischem Hintergrund als Spieler/Trainer/Funktionär

„Neben dem fachlichen Know-how überzeugt uns jedes Jahr wieder das persönliche Engagement unserer Ansprechpartner bei SOCCATOURS. Man hat das Gefühl, dass die Mitarbeiter unser Trainingslager mit der gleichen Leidenschaft organisieren, wie sie es für ihr eigenes Team tun würden.“



Anton Bobenstetter
Sportlicher Leiter TSV Buchbach
Regionalliga Bayern

MEHR LEIDENSCHAFT

Jeder unserer SOCCATOURS-Mitarbeiter weiß aus langjähriger Erfahrung als Sportler, Trainer oder Funktionär, was unseren Vereinen bei einem Trainingslager am Herzen liegt. Dadurch begegnen wir unseren Kunden jederzeit glaubwürdig und authentisch. Das Know-how aus vielen Trainingslagern ist somit fester Bestandteil der SOCCATOURS-DNA.

Bei der Auswahl unserer Destinationen achten wir darauf, ausschließlich Unterkünfte und Sportstätten auszuwählen, in denen wir selbst gerne als Gast empfangen werden möchten.

MEHR UMSATZ

Eine Zusammenarbeit mit Europas erfolgreichstem Reiseveranstalter für Trainingslager- & Turnierreisen gibt Ihnen Planungssicherheit und generiert Ihnen zusätzliche Umsätze.

In Monaten, in denen die Hotelauslastung niedriger ausfällt als in den stark frequentierten Urlaubszeiträumen, bringt SOCCATOURS Ihnen Gäste, insbesondere aus der DACH-Region, ins Haus. Allein im Jahr 2023 konnten wir so 120.000 Übernachtungen bei unseren Hotelpartnern generieren.

Ihre Vorteile

- » Zugesicherte Übernachtungen
- » Mehr Gäste in der Nebensaison

„Als langjähriger Hotelpartner von SOCCATOURS profitieren wir vor allem in der Nebensaison von regelmäßigen Trainingslagerbuchungen. Das Produkt ist die perfekte Ergänzung zur Hauptsaison.“

Diego Mora
MICE & Sales Manager
Parc Hotels Italia



Ihre Vorteile

- » Sicherheit bei Flugreisen Ihrer Kunden (IATA zertifiziert)
- » Mitglied des Deutschen Reiseverbandes (DRV)

„Als internationaler Reiseveranstalter ist es unser Anspruch, mit den wichtigsten Touristik-Netzwerken zusammenzuarbeiten. Einerseits sichern unsere Mitgliedschaften Preis- und Leistungsvorteile, andererseits schenken sie unseren Kunden und Partnern Vertrauen und Sicherheit.“



Marcus Häusler
CEO
SOCCATOURS GmbH



MEHR SICHERHEIT



Dank unserer IATA-Zertifizierung haben wir direkten Zugang zu einem Netzwerk von etwa 250 renommierten IATA-Mitgliedsfluggesellschaften. Das bedeutet, wir können Tickets für Inlands- und Auslandsflüge verkaufen. Diese Zugehörigkeit zu anerkannten Branchenstandards bringt nicht nur Fairness und Einheitlichkeit in unsere Geschäftspraktiken, sondern vor allem auch zusätzliche Sicherheit und Vertrauen für unsere Kunden, wenn es um Ihre Flugreisen geht.



Als Spitzenverband repräsentiert der DRV die Reisewirtschaft in Deutschland und setzt sich für die Belange von Reiseveranstaltern und Reisemittlern ein. Als eines von vielen tausend Mitgliedern profitieren wir von dieser Gemeinschaft, die die vielfältigen Interessen der Reisebranche bündelt und für ein wichtiges Qualitätssiegel steht.

MEHR KOMFORT

Die Bedürfnisse und Wünsche unserer Kunden können je nach Sportart sehr unterschiedlich ausfallen. Um dem Anspruch an ein perfektes Trainingslager gerecht zu werden, kennen unsere Sales Manager ab Angebotserstellung die Wünsche unserer Kunden sehr genau und bearbeiten diese bis zum Versand der Reiseunterlagen.

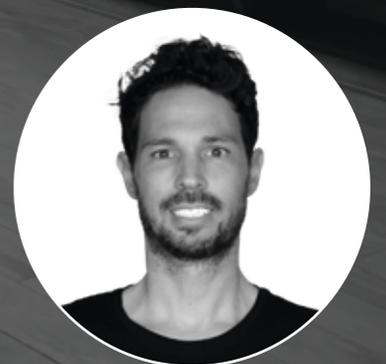
Ihr Vorteil: Sämtliche Kundenfragen rund um Ihre Destination werden im Vorfeld geklärt, sodass das Trainingslager für alle Beteiligten reibungslos ablaufen kann. Dank fristgerechter Zusendung standardisierter Reiseunterlagen vor Anreise und der Übernahme von Umbuchungen, haben unsere Partner zeitlich deutlich weniger Aufwand mit der Abwicklung der Teams bis zur Anreise und auch vor Ort.

Ihre Vorteile

- » Übernahme der kompletten Reiseorganisation bis zur finalen Abrechnung
- » Unkomplizierte Abwicklung der vermittelten Buchungen

„Wir kümmern uns vorab um die Wünsche und Anforderungen der Teams und stimmen diese transparent mit unseren Partnern ab. Dadurch gewährleisten wir einen reibungslosen Aufenthalt der Kunden und eine beidseitig zufriedenstellende Abwicklung des Trainingslagers.“

Sebastian Holzfurter
Director Sales
SOCCATOURS GmbH



Ihre Vorteile

- » Optimale Preisgestaltung
- » Maßgeschneiderte Lösungen
- » Klarer Wettbewerbsvorteil

„Wir kennen über 500 Hotels unterschiedlicher Kategorien persönlich und können Ihr Haus hinsichtlich Ausstattung und Preisgestaltung perfekt in unser Portfolio einordnen. Von diesem Know-how profitieren unsere Lieferanten spürbar, weil wir als Branchenleader Markt und Wettbewerb immer im Blick haben.“



Fabian Steinbauer
Director Procurement
SOCCATOURS GmbH

MEHR EXPERTISE

Durch unsere langjährige Zusammenarbeit mit Hotel- und Sportstättenbetreibern, kennen wir den Sportgruppenreisemarkt wie kein Zweiter. Wir wissen, welche Produkte am Markt funktionieren und saisonabhängig nachgefragt werden. Durch die ständige Evaluation unseres Angebots sind wir immer am Puls der Zeit und können jedem unserer Kunden ein passendes auf seine Bedürfnisse zugeschnittenes Produkt anbieten. Unser Portfolio ist branchenweit einzigartig und sehr exklusiv ausgewählt.

Wir nutzen unsere Geschäftsreisen, um ein Gefühl für unsere Partnerdestinationen und die örtlichen Gegebenheiten zu erhalten. Gleichzeitig platzieren wir unsere hohen Qualitätsanforderungen und entwickeln gemeinsam mit unseren Lieferanten die passenden Pauschalpakete.

MEHR VERTRAUEN

Europaweit pflegen wir seit 20 Jahren eine vertrauensvolle und langjährige Zusammenarbeit mit einer Vielzahl von Lieferanten und Hoteliers. Unser Erfolgsrezept liegt darin, dass sich jeder unserer Lieferanten vom Buchungszeitpunkt bis zur Abreise unserer Mannschaften auf einen festen SOCCATOURS Ansprechpartner und eine offene Kommunikation auf Augenhöhe verlassen kann.

Diese enge Partnerschaft ermöglicht es uns, maßgeschneiderte Reiseerlebnisse zu schaffen und sicherzustellen, dass unsere Kunden die bestmögliche Reiseleistung genießen. Vertrauen ist die Grundlage für unser langjähriges Netzwerk an erstklassigen Lieferanten und bildet das Rückgrat unserer erfolgreichen Zusammenarbeit.

Ihre Vorteile

- » Langjährige Partnerschaften
- » Kommunikation auf Augenhöhe

„Seit Beginn unserer langjährigen Kooperation können wir uns bei SOCCATOURS auf eine vertrauensvolle Zusammenarbeit verlassen. Besonders schätzen wir die angenehme und offene Kommunikation mit unserem festen Ansprechpartner.“

Petra Grabar
Sales Managerin
Hoteli Bernardin Izola, Slowenien



Ihre Vorteile

- » Höhere Sichtbarkeit: Steigerung der Online-Präsenz Ihres Hotels
- » Wettbewerbsvorteil: Bessere Positionierung gegenüber der Konkurrenz

„Durch unsere Marketingaktivitäten erhalten unsere Hotelpartner einen klaren Wettbewerbsvorteil. Sie erlangen maximale Sichtbarkeit, was zu einer signifikanten Steigerung der Buchungszahlen führt. Mit uns erreichen sie eine breite Präsenz und erschließen neue Geschäftsmöglichkeiten für nachhaltigen Erfolg.“



Wolfgang Haslberger
Director Marketing
SOCCATOURS GmbH

MEHR SICHTBARKEIT

SOCCATOURS sorgt für ein zielgruppen-gerechtes Marketing auf allen Kanälen. Kooperationen mit Sportverbänden und relevanten Partnern aus dem Sportbereich sorgen für eine zusätzliche Multiplikation der Reichweite.

Damit stellen wir sicher, dass wir die richtigen Zielgruppen für uns und unsere Partner ansprechen und ausreichend Gäste für unsere Lieferanten und Hotelpartner generieren.

MEHR VIELFALT

SOCCATOURS besitzt Zugang zu vielen tausend Vereinen aus der DACH-Region. Der Bekanntheitsgrad unserer Unterkünfte geht dabei weit über das lokale Umfeld hinaus. Viele unserer Teams kommen aus anderen Bundesländern oder Nationen, um die Unterkunfts- und Trainingsbedingungen für ihre Saisonvorbereitung zu nutzen.

Mit insgesamt fünf verschiedenen Sportarten bzw. Trainingslagersparten sowie unserem Innovationsprodukt SOCCASHAPE im Bereich Leistungsdiagnostik, können wir zum Vorteil unserer Hotelpartner eine Vielzahl an Sportlern ins Trainingslager schicken. Klares Plus: je nach Destination und örtlichen Trainingsmöglichkeiten bedienen wir mehrere Sportarten über einen weit gefassten Reisezeitraum.



Ihre Vorteile

- » Höhere Auslastungszahlen und längere Reisezeiträume je nach Sportartangebot vor Ort
- » Steigerung der Bekanntheit durch Kunden aus der DACH-Region

„Jährlich verbringt eine Vielzahl verschiedener Kunden über SOCCATOURS ihr Trainingslager bei uns in Radevormwald. Neben Fußballmannschaften im Winter dürfen wir im Frühjahr und Herbst auch viele Kinder- und Jugendteams aus dem Schwimmsport bei uns begrüßen. Sogar ein dänisches Schwimmteam hat bereits den Weg zu uns gefunden.“

Steffen Gatzer
Geschäftsleitung BEGA Hotelbetriebs GmbH
Leiter Sport- & Seminarcenter Radevormwald





**DIESES TEAM SORGT
FÜR IHREN ERFOLG**

SOCCATOURS GmbH
Mangfallstraße 37
83026 Rosenheim
Germany
+49 8031 2378910
info@soccatours.com

SOCCATOURS Spain S.L.
Calle Morera 31
03110 Alicante
Spain
+34 681 904730
spain@soccatours.com

SOCCATOURS Austria GmbH
Kolonitzgasse 9/11-14
1030 Wien
Austria
+43 1 3612286
austria@soccatours.com

SOCCATOURS Croatia d.o.o.
Dalmatinova 4
52100 Pula
Croatia
+385 98 898113
croatia@soccatours.com

SOCCATOURS Switzerland GmbH
Technoparkstrasse 2
8406 Winterthur
Switzerland
+41 71 5087019
switzerland@soccatours.com

SOCCATOURS Czechia s.r.o.
Chrastiny 63
397 01 Dolní Novosedly
Czechia
+420 777 828 802
czechia@soccatours.com

SOCCATOURS Italy s.r.l.
Via Luigi Prina 58
37069 Villafranca di Verona
Italy
+39 34 78843626
italy@soccatours.com

